



## Key Account Manager (m/w)

**Bereich:** Marketing&Sales  
**Ort:** Berlin  
**Zeitpunkt:** sofort

### Das Unternehmen

Als junges Berliner Software-Unternehmen arbeiten wir im spannenden und hochdynamischen Umfeld der automobilen Software und haben bereits Kunden und Partner in der ganzen Welt.

Unser Produkt COQOS wird das Betriebssystem für die Fahrzeugelektronik von morgen, die nicht nur effiziente und umweltbewusste Mobilität bietet, sondern darüber hinaus noch jede Menge Service, Information und Entertainment. Es gehört zu unserem Selbstverständnis, dass wir damit heutige Qualitätsprobleme beseitigen, die Entwicklungszeiten für Softwarefunktionen im Auto halbieren und modernste Entwicklungstechnologien einsetzen.

### Ihre Aufgaben

Sie sind verantwortlich für die Identifikation, die gezielte Ansprache und die Gewinnung von Neukunden. Darüber hinaus pflegen Sie intensiv unsere bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen. Besonders durch die erfolgreiche Markteinführung unseres Produktes COQOS, aber auch durch den Vertrieb individueller IT-Dienstleistungen sorgen Sie für die Erreichung unserer Umsatz- und Marketingziele. Sie koordinieren die Angebotserstellung und begleiten den Vertriebsprozess in enger Abstimmung mit dem Customer Project Leader bis zur Auftragsvergabe. Sie betreuen den Auf- und Ausbau einer Kundendatenbank und erstellen in Zusammenarbeit mit dem Controlling regelmäßige Vertriebsreportings.

### Ihre Qualifikation

- abgeschlossenes Hochschulstudium der Informatik oder der Wirtschaftsinformatik oder einen vergleichbaren Abschluss
- umfangreiche Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Automotive Electronics
- kommunikativ und teamorientiert
- Sie verfügen über sehr gute Präsentationsfähigkeiten und sind in der Lage komplizierte Sachverhalte mit einfachen Worten zu erklären
- hohes Maß an Engagement, Flexibilität und eigenverantwortlichem Handeln
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse im Umgang mit allen gängigen Microsoft Office Anwendungen

### Unser Angebot

Wir bieten ein leidenschaftliches Team, viel Erfahrung, die Bereitschaft, von Neuen zu lernen und jede Menge spannende Aufgaben.

Dass unsere Arbeitsplätze modern sind, das Arbeitsklima angenehm und die Bezahlung angemessen, ist für uns eine Selbstverständlichkeit.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen in Deutsch oder Englisch unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an [jobs@opensynergy.com](mailto:jobs@opensynergy.com).